

Haufe-Lexware Partnerprogramm

Auf dem Sprung zum Branchenspezialisten

Mit der Verknüpfung von Beratung, Software und Systemtechnik hat sich Benico Ludwig von der cskon GmbH eine Nische erobert. Doch das reichte ihm nicht. Seit kurzem vertreibt er auch Kanzleisoftware für Rechtsanwälte und Steuerberater. Sein Weg zeigt, wie man als Anerkannter Haufe-Partner in das neue Geschäft hineinwachsen kann.

Der Server lahm. Die Mitarbeiter kommen mit der Lohnabrechnung nicht weiter. Kein Dienstleister in der Nähe, der helfen kann. Jetzt klemmt sich der Vorstand der GfU dahinter – und stößt beim Googlen auf die cskon – Computerservice und Consulting GmbH. Er telefoniert mit dem Geschäftsführer Benico Ludwig. Dann fährt er einmal quer durch Deutschland, vom Saarland nach Thüringen. Schnell steht fest: Er hat den richtigen Dienstleister gefunden.

Der Netzwerk-Tuner

Die cskon ist auf den Support heterogener EDV-Umgebungen spezialisiert. Benico Ludwig ist ein alter IT-Fuchs, der schon zahlreiche Firmennetze durchleuchtet hat. Er weiß genau, unter welchen Bedingungen Hard- und Software perfekt zusammenspielen. Damit gehört er zu der Sorte von Haufe-Lexware-Partnern, die sich mit Programmen und Technik bestens auskennen. Jetzt fährt er quer durch Deutschland, nur in die andere Richtung. Übers Wochenende analysiert er die IT-Umgebung der GfU, berät, konfiguriert, tunt Server und Arbeitsplatz-Stationen. Und plötzlich läuft die Lohnabrechnung 24 mal schneller. Doch es bleibt nicht bei der technischen Dienstleistung.

Software-Upgrade mit Kostenvorteilen

Eigentlich braucht die Gesellschaft für Unfallfor-

schung und Schadensforschung AG ein Lohnabrechnungsprogramm mit größerer Kapazität. Die Voraussetzung: Man will bei Lexware bleiben. Und eine Doppelabrechnung über die DATEV, wie früher praktiziert, vermeiden. Benico Ludwig erfährt, dass der Kunde Bilanzen, Abschlüsse und Steuererklärungen selbst erstellen könnte, da die Kompetenz im Haus sitzt. Warum also nicht gleich auf eine größere Lösung umsteigen? Am Ende entscheidet sich der Kunde für die „neue Steuerkanzlei“. Mit leistungsstarken Lexware-Modulen und einer Rechtsdatenbank von Haufe erfüllt die Mehrplatzlösung, die primär Steuerberater adressiert, die Ansprüche der GfU. Aber nicht nur das: „Wenn die GfU plötzlich mit 450 Mitarbeitern klarkommt und das Unternehmen zehntausende Euro spart, ist das ein schlagendes Argument“, sagt Benico Ludwig.

Haufe-Software als zusätzliches Standbein

Benico Ludwig ist zufrieden. Er hat ein gutes Geschäft gemacht, hochwertige Hardware verkauft, einen Supportvertrag abgeschlossen und kann den Kunden jährlich mit Updates beliefern. Als Haufe-Partner will er bei der Zielgruppe der Berater, primär den Rechtsanwälten, am Ball bleiben. Dafür steckt er viel Energie in die Akquise. Potenzial sieht er nicht nur in hochpreisigen Branchenlösungen: „Auch die Info-ware lässt sich gut vermarkten, wenn eine Querverbindung zu einem greifbaren Produkt wie Lexware besteht.“ Außerdem glaubt der

Partner-Porträt

Die cskon GmbH (www.cskon.de) betreut als Fullservice-Dienstleister für IT- und Telekommunikationslösungen überwiegend kleinere und mittelständische Firmen aus ganz Deutschland. Ihr Portfolio umfasst neben Netzwerktechnik den Vertrieb von Business-Lösungen (seit 2007 Lexware), Webauftritte, Shop-Anbindung, SEO und Projektmanagement. Als Geprüfter Lexware Programmierer ist Geschäftsführer Benico Ludwig auf die Optimierung von Datenbanksystemen spezialisiert. 2011 qualifizierte er sich mit allen drei Zertifikaten zum Anerkannten Haufe-Partner.

**So werden Sie
Anerkannter Haufe-Partner**

Sie haben Kunden in den Zielgruppen Mittelstand und große Unternehmen, Öffentlicher Dienst, Steuerberater und Rechtsanwälte oder Immobilien? Kennen sich im Haufe-Lexware-Produktportfolio bestens aus – und sind als Reseller erfolgreich? Dann lassen Sie uns ins Gespräch kommen. Wir bieten unseren zertifizierten Partnern umfassende Unterstützung, von der Produkt-Grundausstattung über Marketingservices bis zum Partnerkongress. Sie werden persönlich betreut und können sich durch Seminare und Online-Trainings in Ihrem Kompetenzbereich ständig weiterentwickeln.

**Jetzt zum Haufe-Lexware Partnerprogramm anmelden unter:
handel.haufe-lexware.com**